MANUAL DE USO ADMINISTRACIÓN FINANCIERA



Razones Financieras



Punto de Equilibrio Económico (PEE)



Comparativo de Ventas Progresivo Anual



Valor Económico Agregado (VAE)

BIENVENIDO!

Adquiriste la Plataforma Administración Financiera PyMeUP.

Esta plataforma se conforma de 4 formularios programados para determinar la situación financiera, las ventas a futuro y el valor total de tu Negocio.

Sigue las indicaciones para que tus formularios funciones de manera óptima.



pym.up.mexico@gmail.com



(55)-41-39-71-56

Razones Financieras

¿Cómo uso mi Formulario de Análisis Financiero?

Tu Formulario Análisis Financiero / PyMeUP está programado para determinar de manera automática las cifras que más te preocupan y que a su vez te sirven para tomar las mejores decisiones en pro de tu negocio.

Sigue los siguientes pasos:

- 1° Presiona el ícono ____ para mostrar las notas de ayuda y el ícono 🍻 para ocultarlas.
- 2° Presiona el botón para abrir la tabla "REGISTRO DE DATOS". Nuevo
- 3° Presiona el botón para realizar otro registro. Borrar
- 3° Ingresa el nombre de tu empresa en el recuadro.
- 4° Para registra el año en curso presiona el botón
- 5° Ingresa las cifras con las que cuentes.

Financiero

6° Presiona el botón para concluir el registro y generar tu Reporte Anual para el Análisis

para cerrar la tabla <u>"REGISTRO DE DATOS".</u> 7° Precio el botón 📝

8° Presiona las flechas grises para desplazarte por la Sección.

REGISTRO DE DATO	\times	
Nombre de la Empresa:		
Cifras al cierre del año:	-	
Activo Circulante:	Activo No Circulante:	Capital Contable:
Clientes:	Costo de Ventas:	Cuentas por Cobrar:
Cuentas por Pagar:	Inventarios:	Paivo a Corto Plazo:
Pasivo a Largo Plazo:	Utilidad Neta:	Ventas a Crédito:
Ventas de Contado:	Ventas Netas:	

Esta plataforma **PyM-UP** tiene incluida una útil vista descriptiva y gráfica de todo el panorama interno de tu negocio basándose en el Análisis por Razones financieras.

<u> ¿Cómo uso mi Formulario Punto de Equilibrio Económico (PEE)»</u>

Tu Formulario Punto de Equilibrio / PyM-UP te brinda un amplio margen de registro. Ya que te permite considerar las cifras que necesitas registrar ya sea para efectos de Planeación o bien para efectos de Evaluación.

Para darte cuenta de sus beneficios sigue los siguientes pasos:

1° Presiona el ícono = para mostrar las notas de ayuda y el ícono \checkmark para ocultarlas.

- 2° Presiona el botón 1er Registro PEE para abrir la tabla "REGISTRO DE DATOS".
- 3° Ingresa las cifras con las que cuentes en los recuadros correspondientes.
- 4° Presiona el botón para concluir el Registro y terminar la primera parte del Calculo de tu PEE.
- 5° Presiona el botón 🔀 para cerrar la tabla "REGISTRO DE DATOS".
- 6° Presiona el botón 2do Registro PEE para abrir la tabla "REGISTRO DE VENTAS".

7° Registra el número de ventas por producto que previamente registraste en los recuadros de la tabla "REGISTRO DE DATOS".

8° Presiona el botón bara concluir el Registro y terminar la segunda parte del Calculo de tu PEE.

- 9° Presiona el botón 🗙 para cerrar la tabla "REGISTRO D<u>E VENTAS".</u>
- 10° Presiona el botón Borrar

11° Presiona las flechas grises para desplazarte por la toda la Sección.



En la Segunda parte debes realizas el Registro

del total de ventas de todo el año por cada

Si bien, previamente registraste el nombre de

tus productos. Para efectos de continuar con el cálculo del PEE se te mostrará un número

preasignado al producto. Esto con el fin de que la plataforma ubique el producto por

clave y por precio para determinar el % de participación al momento de generar Utilidad.

producto, la determina

Punto de Equilibrio Económico (PEE)

En la primera parte debes realizas el Registro del producto y su precio correspondiente, así como el monto de Utilidad para Socios y Gastos / Costos tanto fijos como Variables para efectos de realizar el cálculo de PEE a nivel general de tu Negocio.



¿Cómo uso mi Comparativo de Ventas Progresivo Anual?

El Comparativo de Ventas Progresivo Anual es el formulario que te ayudará a saber el Importe promedio de variación de tus Ganancias que tendrá al siguiente Año tu negocio a través de un comparativo Gráfico.

Su uso resulta muy sencillo y su utilidad muy compleja porque las cifras que proyecta para el siguiente año sirven como parámetro para alentarte a explotar al máximo tu Negocio.

Para ello, sigue los siguientes paso:



EMPRE DE ENERO 1 AL 31 DE DICI	SA S.A DE C.V. EMBRE DE LOS ÚLTIMOS	5 AÑOS	PY.	1 - U	/ Com	parati	vo de Ve	ntas Pr	ogresivo	Anual	Ir a PEE	ir a VEA	lr a Anàlisis	
CONCEPTO	Importe al 6°to Año	Distribución %	Importe al 5°to Año	Distribución %	Importe al 4°to Año	Distribución %	Importe al 3°er Año	Distribución %	Importe al 2°do Año	Distribución %	Importe al Año	1°er Dist	tribución %	PROMEDIO
Ventas	ş -	0 100%	\$ -	0 100%	\$ -	0 100%	\$ -	0 100%	ş -	0 100%	\$	- 0	100%	★ 0.00%
Costo de Ventas	ş -	-	s -	-	ş -	-	s -	-	ş -	-	\$	-	-	-
Utilidad Bruta Gastos de Administración	\$ - \$ -	-	ş - s -	-	ş - s -	-	ş - s -	-	\$ - \$ -	-	\$	-	-	
Gastos de Venta	s -	-	\$ -	-	\$ -	-	s -	-	s -	-	s	-	-	-
COSTO DE DEUDA (%	ş -		\$ -		ş -		\$ -		ş –		\$	-		-
Total de Gastos	ş -	-	\$ -	-	\$ -	-	\$ -	-	ş -	-	\$	-	-	-
LS.R Y PTU	s -	-	s -	-	s -	-	s -	-	s -	-	\$ 5	-	-	
Utilidad Neta	\$ -	-	\$ -	-	\$ -	-	\$ -	-	\$ -	-	\$	-	-	-
Concepto Importe	Progresión al 7ºmo año	Años tr	anscurridos	Ventas	Ventas proyectadas	Años proyectados	Variación	Anális	sis Gráfico sobre el d	desempeño de Ve	entas a lo larg	o de los últ	imos 5 años.	
Ventas \$ -	-	1'er	1	ş -	ş -	1	s -	100%						-
Costos \$ -	-	2'do	2	s -	s –	4	s -	90%						
Utilidad Bruta \$ -		3'er	3	s -	s -	9	s -	80%						-
ISR \$ -	-	4"to 5"to	5	ə - S -	ş - Ş -	16	s - s -	70%						-
РТU \$ -	-	TOTAL	15	ş -	ş -	55	ş -	50%						
Utilidad Neta \$ -	-	6"to	6	ş -	ş –	36	Borrar	40%						-
1. Progresión anual \$0.00	ş -	2. Correlación anual (b) =	\$0.00	ş -	3. Progresión de ventas (v) =	ş -		30%						
Promedio Diferencia	Progresión al 7°mo año		50		u/-			20%						-
\$ - \$ -	\$ -	1°er	2°do	3ºer 4	°to 5°to	6°to	ø	0% 1,0%	2, 0%	3, 0%	4, 0%	5, 0%	6, 0%	-
			×		~									
CIFRAS AL 1ºER ANO	-11-14-1 1-1	Duine a A # a	~	CIFRAS A	L 2°DO ANO			×	CIFRAS A	AL 3°ER ANO				×
Capture las citras s	olicitadas dei	Primer And). _	Captur	e las cifras so	olicitadas d	el Segundo A	no.	Captu	re las citras	solicitad	las del	Tercer A	no.
Ventas:				Ventas:					Ventas:					
Costo de Ventas:				Costo de V	entas:			•	Costo de V	/entas:				0
Gastos de Administración:			<	Gastos de /	Administración:			X	Gastos de	Administración:				×
Gastos de Ventas:				Gastos de V	/entas:				Gastos de	Ventas:				
COSTO DE DEUDA %:				COSTO DE	DEUDA %:				COSTO DE	DEUDA %:				
ISR y PTU (Si Aplica):				ISR y PTU	(Si Aplica):				ISR y PTU	(Si Aplica):				
CIFRAS AL 4°TO AÑO			×	CIFRAS A	AL 5°TO AÑO			×						
Capture las cifras so	olicitadas del (Cuarto Año	•	Captu	re las cifras s	olicitadas	del Quinto Aí	ňo.	CIFRAS	AL 6°TO AÑO)			\times
Ventas:				Ventas:									, _	
Costo de Ventas:				Costo de V	'entas:			0	Gastos de	Administración				
Gastos de Administración:			<	Gastos de	Administración:			×	Gastos de	Venta:				
Gastos de Ventas:				Gastos de	Ventas:				ISR (Si ap	olica):				
COSTO DE DEUDA %:				COSTO DE	DEUDA %:				PTU (Si ap	olica):				
ISR y PTU (Si Aplica):				ISR y PTU	(Si Aplica):									
					-									

Cada tablero de captura funciona de manera independiente.

Comparativo de Ventas Progresivo Anual

<u> ¿Cómo uco mi Formulario Valor Económico Agregado (VEA)?</u>

Tu Formulario Valor Económico Agregado (VEA) es la herramienta automatizada para determinar el porcentaje de Ganancia Extra por cada peso invertido por los socios que han invertido en tu Negocio.

Estás cifras se determinan por los datos que previamente registraste tanto en el Formulario Análisis Financiero como en el Formulario Comparativo de Ventas Progresivo Anual.

Mediante los siguientes pasos podrás identificar el VEA de tu Negocio.

1° Presiona el ícono para mostrar las notas de ayuda y el ícono para notas de ayuda.

2° Revisa que todos los conceptos están correctamente llenados.

3° Determina el Retorno de Inversión (RIN).

4° Determina el Retorno de Inversión – Costo de Deuda.



A través del Análisis Gráfico puedes encontrar los conceptos que más participación tienen al momento de realizar dicho cálculo.

;Qué significa obtener cifras negativas? (-0.00%)

Si el Valor Económico Agregado (VEA) es negativo, significa que si bien, tus socios invierten en tu Negocio para obtener parte de las ganancias.

Por el amplio margen de gastos y costos de operación que sobrepasan la inversión proporcionada, lejos de generar ganancia te genera deuda con ellos.

No obstante, con los Formularios anteriores podrás tomar decisiones para contrarrestar dichas cifras.

El mensaje mostrado de manera predeterminada aparece mientras no existan cifras registradas en los Formularios:

Análisis Financiero

para ocultar las

Comparativo de Ventas Progresivo Anual

Valor Económico Agregado (VAE)